

Conseiller Bancaire Multisites - Longwy - CDD 05 Mois H/F

CDD du 03/05/2022 au 01/10/2022

« Conseiller H/F avisé et support commercial, nos agences comme nos clients s'appuieront sur votre expertise »

Sur le terrain, ça donne quoi ?

Conseiller Bancaire Multisites, rattaché à la Direction Commerciale région Grand Est , vous effectuerez des missions pour le territoire de Thionville principalement sur des missions de conseiller client.

Vous permettrez à vos clients de réaliser leurs projets de vie en vous appuyant sur un accompagnement sans faille de vos collègues, et leur donner accès aux produits et services personnalisés dont ils ont besoin.

Votre crédo : satisfaction client et qualité du service rendu ! Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation de la satisfaction de vos clients.

Enfin, vous aurez plus d'une corde à votre arc et saurez gérer une diversité de besoins et orienter vers les autres Conseillers les demandes plus spécialisées : Immobilier, Epargne et Prévoyance, Banque-Privée, ...

Les missions c'est important mais l'équipe et l'environnement de travail aussi !

Ce poste sera riche en expérience.

Au sein de l'agence Longwy, située au 14-16 rue Mercy, vous serez accompagné par votre Directeur d'Agence et vous découvrirez et travaillerez en étroite collaboration avec les autres conseillers.

Vous travaillerez du mardi au samedi et bénéficierez des tickets restaurant.

Vous bénéficierez d'une formation à nos produits et services. Ce poste dynamique et mobile vous permettra de mettre en avant votre dynamisme commercial et votre sens de la satisfaction clients. Il vous permettra de maîtriser l'accueil en agence en toute autonomie.

Et après... ?

Vous pourrez par la suite évoluer vers la gestion d'un fonds de commerce davantage dimensionné, vers un poste de conseiller client au sein d'une agence commerciale.

En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles au sein de la Banque de Commerce en France.

Et la rémunération ?

C'est un sujet important, qui sera bien sûr abordé. Votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.

Encore une hésitation ?

Notre monde change : notre manière de nous informer, de consommer... et de travailler aussi ! Aujourd'hui, ce qui compte dans un job, c'est de vivre de véritables expériences, d'apprendre, de partager objectifs et résultats avec ses collègues. Bref, de tracer son propre chemin, différent, responsable et durable.

Chez BNP Paribas, nous recrutons nos collaborateurs avec l'idée qu'ils nous aideront à concevoir le monde et la banque de demain.

Vous voulez connaître toutes les raisons de nous rejoindre ? Rendez-vous

sur : <https://group.bnpparibas/emploi-carriere/bnp-paribas>

Vous êtes convaincu ? A vous de nous convaincre !

Et parce qu'un bon Conseiller, c'est avant tout un collaborateur qui croit en ce qu'il fait, vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge.

Diplômé d'un Bac, vous avez une expérience commerciale bancaire réussie de 3 ans minimum.

Diplômé d'un Bac+2/3, vous êtes débutant avec une première expérience dans la relation client en agence bancaire, stage et alternance inclus.

Vous êtes dynamique et faites également preuve de capacité d'adaptation et de collaboration à toute épreuve.

Vous avez le sens du collectif, vous savez respecter les règles internes et avez si possible la certification AMF alors ce poste est fait pour vous, postulez !.

Nous recherchons un collaborateur ayant le goût du contact client, de la rigueur, indispensables dans cette grande variété de mission permettant la découverte de diverses agences et de clientèle variées.

Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes. Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construirons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable.

Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité et éthique professionnelle.

À tout moment pendant le processus de recrutement, les informations figurant sur votre CV et vos données d'identification et vos antécédents pourront être vérifiées.

Lieu principal : FR-Lorraine-LONGWY **Type d'emploi :** CDD **Domaine d'activité :** DEVELOPPEMENT COMMERCIAL **Niveau d'études :** Enseignement supérieur de

cycle court (dont DEUG, BTS, DUT, DEC technique ..)**Niveau d'expérience** : Au moins 1 an**Horaires** : Temps plein**Référence** : !D_BCEFLYGE_6035