

# **Directeur d'Agence à Longwy (54) - Territoire de Thionville - H/F**

## **Sur le terrain, ça donne quoi ?**

Vous êtes responsable de l'agence et à ce titre en charge de son pilotage, de son organisation et de sa rentabilité.

En tant que premier commerçant de l'agence et par votre représentation locale, vous contribuerez personnellement à la réalisation du plan d'action commercial notamment par le développement de votre portefeuille de clients.

Vous piloterez l'activité de votre agence dans la mise en œuvre du plan d'action commercial, dans le respect de la conformité et la maîtrise des risques.

Vous gèrerez une équipe de conseillers que vous accompagnerez dans la performance et la montée en compétences.

Vous conduirez le changement dans le développement de la posture et l'appropriation des outils.

## **Les missions c'est important, l'équipe et l'environnement de travail aussi !**

L'agence est située à Longwy Haut. Vous êtes sur un marché dynamique et porteur, à proximité du Luxembourg et de la Belgique. Votre équipe comprend 1 Chargé d'Affaires Professionnels et 2 Conseillers Proximité. Vous travaillez du mardi au samedi matin et bénéficiez des Tickets Restaurants.

## Et après... ?

En fonction de votre réussite, des compétences développées et de vos aspirations, vous pourrez évoluer vers des fonctions de management plus dimensionnées, des métiers d'expertise, des missions en transversalité.

Votre mobilité géographique vous permettra de saisir des opportunités de carrière de la Banque de détail.

En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficiez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles au sein de la Banque de Détail en fonction de votre mobilité géographique et/ou fonctionnelle.

## Et la rémunération ?

Selon votre niveau de compétences et votre expérience, nous vous proposerons une rémunération adaptée composée d'un fixe, d'un variable individuel et/ou collectif (défini en fonction de votre performance et de celle de votre équipe), ainsi que de nombreux avantages intégrant notamment comité d'entreprise, plan épargne entreprises, couverture santé et prévoyance, intéressement, participation, ...

## Pourquoi rejoindre BNP Paribas ?

Notre monde change : notre manière de nous informer, de consommer... et de travailler aussi ! Aujourd'hui, ce qui compte dans un job, c'est de vivre de véritables expériences, d'apprendre, de partager objectifs et résultats avec ses collègues. Bref, de tracer son propre chemin, différent, responsable et durable.

Chez BNP Paribas, nous recrutons nos collaborateurs avec l'idée qu'ils nous aideront à concevoir le monde et la banque de demain.

Vous voulez connaître toutes les raisons de nous rejoindre ? Rendez-vous

sur : <https://group.bnpparibas/emploi-carriere/bnp-paribas>

# Etes-vous notre prochain Directeur d'Agence ?

Vous êtes diplômé BAC + 4/5 et vous justifiez d'une expérience commerciale bancaire de 2 ans minimum dans la gestion et le développement d'un portefeuille de clients Professionnels.

Vous êtes diplômé Bac +2/3 et vous justifiez d'une expérience commerciale bancaire de 6 ans minimum dont 3 ans dans la gestion et le développement d'un portefeuille de clients Professionnels.

Vous avez la maîtrise de la gestion de la clientèle des professionnels.

Pour mener à bien vos missions, vous développez un sens commercial et du résultat, dans le respect de la gestion du risque.

Vous êtes doté d'un très bon relationnel qui sera un atout dans la représentation locale et le développement par la recommandation client.

Vous vous adaptez facilement à de nouveaux environnements et faites preuve d'organisation. Vous démontrez votre sens des responsabilités et votre capacité à décider.

En tant que manager, vous attachez une importance particulière à générer l'engagement et à conduire le changement, au service de la satisfaction client et de la performance commerciale.

Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes. Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construirons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable.

Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité éthique et professionnelle.

A tout moment pendant le processus de recrutement, les informations figurant sur votre CV, vos données d'identification et vos antécédents pourront être vérifiés.

**#Rejoignez-vous !**

**Lieu principal** : FR-Lorraine-LONGWY **Type d'emploi** : CDI **Domaine d'activité**  
: DEVELOPPEMENT COMMERCIAL **Niveau d'études** : Enseignement supérieur de  
cycle court (dont DEUG, BTS, DUT, DEC technique ..) **Niveau d'expérience**  
: Indifférent **Horaires** : Temps plein **Référence** : !!\_BCEFLYGE\_4010